

Kontakt

Representation office and Operations

Corinna Fendt,
Florian L. Seidl

Freisinger Straße 29
D - 85764 Oberschleißheim
(Gegenüber Schloß Schleißheim –
10min zum Flughafen MUC)

Tel +49 89 82030682

Tel +49 89 24224674

Fax +49 89 82070663

www.carficionado.com



FENDT SEIDL COLLECTOR`S CAR
FAMILY OFFICE

Eventeinladung

„Verantwortungsvolles Investment in Sammlerfahrzeuge“

Datum: Samstag, 03.März 2012

11:00 Uhr bis 14:00 Uhr

Ort: Villa Swertschkoff

Freisinger Str. 29

85764 Oberschleißheim

Limitierte Teilnehmerzahl



Legal Seat:
Carficionado
Franz-Joseph-Str. 35
D - 80801 München

copyright © Carficionado 2012



Warum Sammlerfahrzeuge als Anlage?

Sammlerfahrzeuge, egal ob hochpreisige Rennwagen vergangener Epochen, sympathische Gebrauchsklassiker mit hohem Nutzwert oder noch erschwingliche Youngtimer mit Potential, sind seltene Meisterwerke. Sie neigen dazu im Wert aufgrund ihrer besonderen Stellung als Investitionsgüter zu steigen. Ohne erkennbare Korrelation zu Aktien, Rohstoffe oder sonstigen Finanzmärkten sind sie gleichzeitig bereit, zu Ihrem Vergnügen genutzt zu werden. Welche anderen nicht-korrelierende Anlageklassen können Ihnen diese Vorteile bieten? In den letzten Jahren haben sich Sammlerfahrzeuge im Markt bewährt und teils starke, aber immer stabile und wachstumsorientierte Performace gezeigt. Sie sollten dabei nur eine Grundregel beachten: Arbeiten Sie mit Profis zusammen, damit sichergestellt ist, dass dies auch für Sie funktioniert. Wir sind selbst langjährige Sammler und beraten Sie als Ihr „family office for classic cars“

Ihr Investment in guten Händen betreut

Sammlerfahrzeuge sind keine Aktien, Goldbarren oder Bilder an der Wand; sie sind besser – denn neben dem Investmentgedanken bringen sie Ihrem Besitzer Fahrspaß und Freude an einmaliger Technik.

Dafür bedürfen sie Pflege und Aufmerksamkeit. Dies bekommen sie bei uns. Von A-Z. Durch Marktkenntnis, eigene Servicebetriebe, Unterbringung und all dem was wir bei unseren Topkunden als „Collection Management“ auch tun:

- “Full Service”
- Sichere Unterbringung & Logistik
- Fahrzeug An-und Verkauf für den Kunden
- Marktanalysen
- Event Services (Rennen, Rallys, Concours)
 - Technische Wartung vom Kundendienst bis zur Restaurierung
 - Budgetkontrolle
- Finanzierung/ Leasing und Versicherung
- Steuerliche – und ggf. rechtliche Hilfe durch spezialisierte Partner

Alles worum sich unsere Kunden noch kümmern müssen: Freude an Ihrem Investment zu erfahren.

Das richtige Fahrzeug für den individuellen Kunden

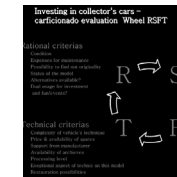
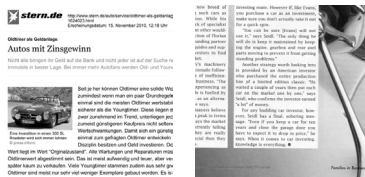
Sie suchen ein perfektes Fahrzeug rein zur Wertanlage?
 Sie möchten einen Gebrauchsklassiker kaufen, der Fahrfreude und Wertstabilität verbindet?
 Sie freuen sich auf einen Youngtimer im Bestzustand?

Normalerweise bleibt die Qual der Wahl und die Unsicherheit des angebotenen Objektes:

- Ist der Zustand wirklich so wie ich das einschätze?
- Passt der Wagen zu mir?
- Bezahle ich den richtigen Marktpreis?
- Will ich das Fahrzeug selbst zur Freude bewegen?
- Wie hat sich der Markt entwickelt, was sind die Ausblicke?

Die Antwort: Lassen Sie das Profis machen und sparen Sie Sich die eigene, teure Lernkurve. Um Ihre Investition auch einschätzbar zu machen haben wir das „RSFT Wheel“© entwickelt. Es bewertet nach vier gewichteten Faktoren: Rational – Soft – Financial – Technical.

Ist die Entscheidung für ein Fahrzeug gefallen dann finden wir das richtige Exemplar für Sie.



Confidence

Know How

Excellence